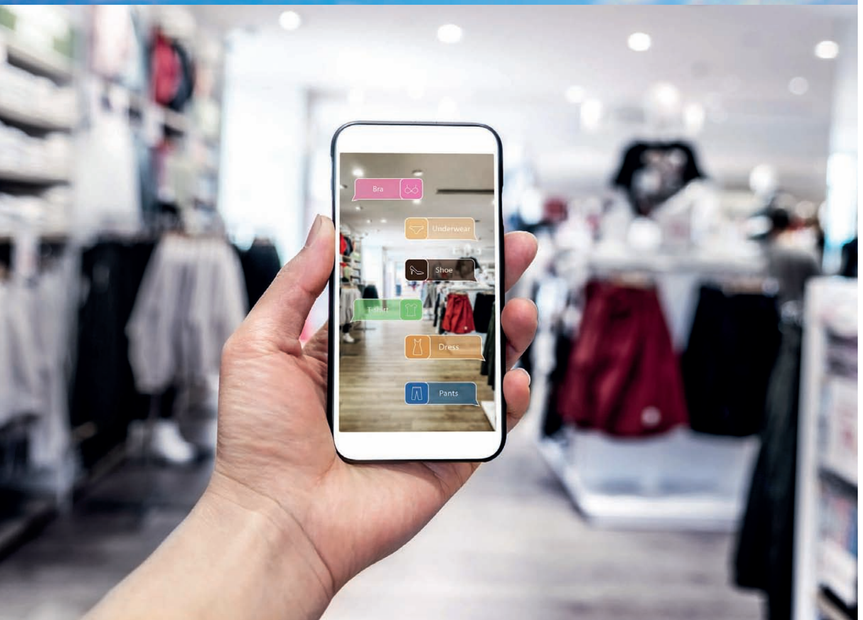

Info & aanmelden

MBO College Hilversum
MBO College Hilversum is een veelzijdige school met verschillende opleidingen in 15 sectoren. Toch is het er kleiner dan je denkt. Elke afdeling heeft zijn eigen ruimte en eigen sfeer. Je leert er praktijkgericht. We leiden je op voor jouw toekomst. Jij kiest de richting. Wij begeleiden je naar jouw volgende stap. Het onderwijs is ambitieus, uitdagend en vernieuwend. De docenten hebben oog voor iedere individuele student. Ze begeleiden je met aandacht naar jouw diploma.

Ons schoolgebouw staat direct naast station Hilversum Sportpark. De school is dus goed bereikbaar. Direct ernaast vind je de Nike-atletiekbaan en de Dudok Arena sporthal. Daar krijg je sportles. In de buurt ligt ook het Media Park, waar onze mediastudenten vaak te vinden zijn.

Hoe kun jij je aanmelden?
Dat is heel gemakkelijk! Je kijkt op **rocva.nl** voor de opleiding die je wilt gaan doen. Ben je er uit? Vul dan het online aanmeld-formulier in. Het invullen van het formulier duurt ongeveer 10 minuten. Je kunt je ook aanmelden tijdens een Try-Out Day (Open dag). Dat kan tot uiterlijk 1 april, om zeker te zijn van plaatsing.

Kijk altijd op **rocva.nl** voor ons meest actuele opleidingsaanbod, instroommomenten en versnelde opleidingen.

TRY-OUT DAY
HILVERSUM

Open dagen 2019 - 2020

Dag	Datum	Begintijd	Eindtijd
Donderdag	17 oktober 2019	16.00 uur	20.00 uur
Zaterdag	30 november 2019	10.00 uur	14.00 uur
Zaterdag	18 januari 2020	10.00 uur	14.00 uur
Donderdag	19 maart 2020	16.00 uur	20.00 uur

Meld je aan op rocva.nl

Kun je niet kiezen?
Loop dan een dag(-deel) mee en ontdek of de opleiding bij je past. Kijk op **ikkiesmbo.nl** voor alle opleidingen en data.

MBO College Hilversum

Arena 301
1213 NW Hilversum
035 689 20 00

mbocollegehilversum@rocva.nl
mbocollegehilversum.nl
mbocollegehilversum
MBOHilversum
MBOCollegeHilversum
mbocollege_hilversum
06 250 385 66

Ondernemer in de dop?

Start met Smart Retail & Logistics

Kickstart je leven op MBO College Hilversum

roc van amsterdam | MBO College Hilversum

Ondernemer in de dop?

Start met Smart Retail & Logistics

Ben jij ondernemend, resultaat gericht en ga je graag met mensen om? Kies dan voor onze retail- en verkoopopleidingen en ga aan de slag bij een (online) winkel, op een hoofdkantoor van een grote retailer of bij een groothandel. Jouw enthousiasme, nieuwsgierigheid en onuitputtelijke energie komen in de dit vak goed van pas, want alles draait om snelle dienstverlening aan consumenten en verkoop via (web)winkels. Tijdens deze opleidingen ontdek je wat er allemaal komt kijken voordat het mobieltje dat je koopt in de winkel of online ook echt bij je thuis is. Bij het verkopen van producten is het heel belangrijk dat je weet hoe de klant denkt en welke reis een product maakt voordat het bij de klant is. Om je goed te kunnen verplaatsen in de klant besteden we veel tijd en aandacht aan jouw persoonlijke ontwikkeling.

Opleidingen Smart Retail & Logistics

	Niveau	Duur	Leerweg
International Accountmanagement	4	3 jr	BOL
Manager Retail	4	3 jr	BBL
Smart Retail & Logistics	4	3 jr	BOL
Verkoopspecialist Detailhandel	3	2-3 jr	BBL/BOL
Verkoper	2	2 jr	BBL/BOL

Smart Retail & Logistics / Manager Retail
Wil je weten hoe bol.com of Perry Sport aan haar klanten komt en hoe zij hun producten snel leveren aan hun klanten? Kies dan voor Smart Retail & Logistics. Met deze nieuwe opleiding leer je hier alles over. Hoe werkt een webshop, hoe trek je (online) klanten, hoe regel je de financiën en hoe geeft je leiding. Een retailer kent zijn klant en weet wat hem beweegt en motiveert. Om je goed te kunnen verplaatsen in de klant, besteden we veel aandacht aan jouw persoonlijke ontwikkeling. Je gaat veel naar bedrijven toe: in het eerste jaar ga je al meekijken bij een bedrijf of doe je kleine onderzoeken. In het tweede en derde jaar volgen langere stages. Zo krijgt je een goed beeld van de verschillende bedrijven en interessante gastdocenten vertellen over hun ervaring. Aan het eind van je eerste jaar kies je je afstudeerrichting. Na je studie kunt je in verschillende branches aan de slag, zoals retail- en grootwinkelbedrijven en supermarkten. Of je begint je eigen (online) winkel. Doorstuderen naar het hbo is ook goed mogelijk, zoals naar de Associate Degree (AD) Ondernemen of Logistiek. Kies je liever voor de combinatie werken en leren? Kies dan voor de BBL-opleiding Manager Retail. Je gaat dan één dag per week naar school en de andere vier dagen ben je in de praktijk aan het werk.

Wij werken intensief samen met vooraanstaande retail bedrijven in de regio. Het sterk veranderende klantgedrag vraagt om vernieuwingen en flexibiliteit. De opleiding Smart Retail & Logistics is dé plek waar studenten en bedrijven samenkomen. Er worden geregeld gastlessen gegeven door mensen uit de praktijk en onze docenten koppelen voor onze studenten de theorie aan pakkende praktijkvoorbeelden. Iets wat studenten aanspreekt en ze helpt om sneller en beter te leren. Dit noemen wij levensecht leren. Op deze manier bereiden we onze studenten optimaal voor op de dynamische arbeidsmarkt. Smart Retail & Logistics werkt met diverse stagevormen en hierdoor binden wij veel bedrijven aan ons. Wij bieden, samen met onze stage-partners, goede ondersteuning bij opdrachten en bieden daarmee interessante stage-ervaringen voor onze mbo-student.

International Account Management
De opleiding International Account Management is een tweetalige opleiding. Je krijgt les in het Engels en Nederlands en leert bijvoorbeeld over management, internationaal zakendoen, marketingcampagnes, financiën en marktonderzoek. Na afronding van de opleiding beschik je over een Nederlands mbo-diploma niveau 4 én een internationaal erkend BTEC Business diploma. Deze opleiding start alleen bij voldoende aanmeldingen. Mochten er niet voldoende aanmeldingen zijn, dan start de opleiding bij MBO College Amstelland.

Verkoopspecialist Detailhandel
Als Verkoopspecialist ben jij op verkoopgebied dé expert. Je geeft advies aan klanten en collega's, verzorgt de winkel en je werkt mee aan een aantrekkelijke presentatie van de producten. Je hebt een professionele en commerciële instelling. Bij alles wat je doet, staat de klant centraal. Je kunt op heel veel verschillende werkplekken terecht. Van boetiekjes of speciaalzaken tot parfumeriezaken en grote winkelketens. Je kunt ook kiezen voor de elektrotechnische kant, dan weet jij alles over consumentenelektronica (audiovisuele apparatuur, computers en huishoudelijke apparaten).

Verkoper
Goed contact met de klant, daar draait het om in het winkelvak. Als verkoper geef je deskundig advies aan klanten. Je bent verantwoordelijk voor de ontvangst en opslag van goederen en het aantrekkelijk presenteren van artikelen. Je leert om klantvriendelijk en behulpzaam te zijn. Je voert veel taken zelfstandig uit onder leiding van je manager. Je kunt in veel soorten (web)winkels aan de slag, maar je kunt er ook voor kiezen om door te studeren voor de opleiding Verkoopspecialist Detailhandel of Smart Retail & Logistics.

Keuzedelen

Wist je dat je zelf een deel van je opleiding kunt indelen? Misschien wil je graag meer leren over een bepaald onderwerp waar je een opleiding voor volgt of vind je het leuk om eens te proeven bij een andere opleiding? Het kan allemaal! Jij kiest zelf wat je gaat doen! Met keuzedelen kies je namelijk een deel van je opleiding zelf.